

## Vincent CAREIL

PLEUGUENEUC – France

+33 6 30 53 69 65

[vincentcareil@gmail.com](mailto:vincentcareil@gmail.com)



**Consultant – Formateur**

**Auteur - Conférencier**

Développement commercial  
éthique et naturel

### Là où j'ai appris et acquis

#### Du VRP à la direction commerciale

J'ai plus de 25 ans d'expérience dans le commerce et la vente directe. J'ai commencé comme simple VRP rémunéré à la commission, puis j'ai gravi rapidement les échelons pour devenir directeur commercial et chef d'entreprise.

#### Du VDI au leader indépendant

J'ai découvert la vente directe en réseau en 1985. J'ai signé comme VDI en 2003 et à partir de 2004 j'ai eu une croissance exponentielle dans ce secteur d'activité. J'ai quitté le réseau au sommet en 2010 pour me consacrer à la transmission des savoir être et faire.

#### Du stagiaire au formateur senior

Après un brevet agricole (1978), j'ai suivi plusieurs fois des formations toutes sanctionnées par des diplômes (BAC pro vente et BTS marketing et gestion).

Entre 2000 et 2010 j'ai donné de nombreuses fois des formations et depuis 2010 j'y consacre le plus clair de mon temps professionnel avec le consulting personnalisé.

#### L'humain toujours en premier

Depuis toujours, une seule chose me porte : l'humain et son développement vers plus de sérénité et de paix.

Je suis très actif dans deux associations d'aide humanitaire et malgré un agenda chargé, je garde toujours un temps précieux pour mon épouse, mes 3 enfants et les personnes isolées. Mon adage : « La solution est en toi, pas dans la société ».

### Les résultats obtenus

- **CARTIS®** Lyon. Vente directe de purificateurs d'eau écologiques. Près du dépôt de bilan à mon arrivée, grâce à mes méthodes et actions, plus de 800 partenaires France et Antilles en fin de mission générant 2,9 millions d'euros annuel.
- **AMAZONIE®** Brest. Vente multi canaux de décorations d'intérieur. Commercial puis rachat de la société – développement en France auprès de la GMS, BtoB, établissements CHR et médicaux plus boutique.
- **ACN Inc.** Société américaine. Vente directe de téléphonie et services. Création totale d'un groupe de 3500 indépendants (statut VDI) en France, plus 2500 autres indépendants en Suisse et dans le reste de l'Europe. CA annuel généré : 5 millions d'euros en fin de mission.
- **SAS Les Embruns d'Armor**, St Malo. Vente directe de cosmétiques naturelles de luxe. Création de la base du réseau de VDI, Conseillères et Encadrantes.
- **VEFA Immobilier**, Nice. Supervision du marketing et création du réseau de conseillers indépendants en immobilier neuf. Vente d'appartements et villas pour les promoteurs locaux, régionaux et nationaux.
- **ITM RH**, Burkina Faso. Conférencier, formateur et consultant pour le développement commercial de plusieurs Start Up burkinabè mandaté par une société RH locale.
- **Auteur du livre VENDRE** chez PACA éditions

